

B2B verkoper - Vlaams Brabant en Limburg

Frigro N.V., met hoofdzetel in het West Vlaamse Moorsele, is een gespecialiseerde groothandel in koeltechniek, warmtepompen en koelcellen. Met een eigen kenniscentrum en een uitgebreid productengamma (Coolcomponents, Aircomponents en Isocomponents) bieden wij hoogtechnologische oplossingen voor installateurs in België, Nederland en Noord – Frankrijk.

Ons team van 40 professionele werknemers wensen wij uit te breiden met een (m/v).

Functieomschrijving

- Na een grondige interne opleiding zal je instaan voor gerichte prospectie bij kleine en grotere installateurs alsook voor de opvolging van de bestaande klanten in de regio Vlaams – Brabant en Limburg.
- Detectie van klantenbehoeften, informatie, advies en voorstellen tot innovatieve oplossingen behoren tot je dagelijkse uitdaging.
- Voor de technische studies en offerte-opmaak kan je rekenen op een goed uitgebouwde engineeringdienst.
- Je werkt van huis uit en rapporteert rechtstreeks aan de familiale directie van Frigro.

Aanbod

- Een regio met een sterk groeipotentieel.
- Een breed productengamma.
- Een eigen kenniscentrum en eigen productiefaciliteiten.
- Een gezonde onderneming die continu investeert in voorraden en nieuwe technieken.
- Optimale klantenondersteuning via internettools en vaktechnische opleidingen.
- Aantrekkelijk vast loon met bonussysteem.
- Extralegale voordelen.
- Representatieve bedrijfswagen.

Profiel

- Communicatief bachelor met minstens een tweetal jaren verkoopervaring.
- Sterke interesse voor techniek of een technische vooropleiding.
- Goede kennis van de gesproken Franse taal.
- Wonend in de regio.
- Je hebt een rijbewijs B.

Ben je geïnteresseerd in deze vacature, neem dan contact op met:
reginald.ryckebosch@frigro.be of bert.decuyper@frigro.be.